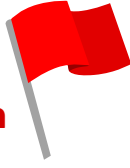


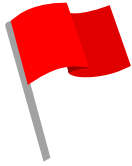
Señales de Alerta que debes tener en cuenta antes de invertir

**Señal de alerta:
"Esta inversión garantiza una alta ganancia, ¡sin ningún riesgo!"**



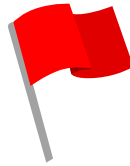
No existe tal cosa: cuanto mayor es la ganancia, mayor es el riesgo. Este tipo de venta se dirige a personas que no están dispuestas a asumir riesgos, sobre todo a aquellas con ingresos fijos o que están a punto de jubilarse y les preocupa no tener unos ahorros suficientes. Incluso en el caso de inversiones legítimas, es importante conocer el nivel de riesgo que se asume e invertir solo lo que se esté dispuesto a perder y se pueda permitir perder.

**Señal de alerta:
"Hay escasez - ¡aprovecha antes de que sea demasiado tarde!"**



Si se trata de una oferta legítima, estará ahí mañana. Este tipo de argumento de venta se utiliza para crear una falsa sensación de urgencia, ya sea por la cantidad limitada del producto de inversión o por la escasez de tiempo para invertir. No te sientas presionado a tomar una decisión apresurada. Tómate tu tiempo y coméntalo con una tercera persona objetiva, alguien que pueda verificar los datos relacionados con la oportunidad de inversión.

**Señal de alerta:
"Se trata de una inversión en el extranjero, ¡libre de impuestos!"**



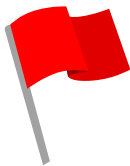
Puedes diferir el pago de los impuestos, pero no puedes evitar pagarlos. Este tipo de operaciones se presentan como un secreto y se presentan como una oportunidad que debes mantener en secreto. Los promotores de estas inversiones esperan evitar preguntas incómodas de familiares, amigos o asesores financieros que podrían descubrir la estafa. A menudo, tu dinero se transferirá a destinos en el extranjero, lo que dificulta su recuperación y complica aún más la investigación por parte de las autoridades.

**Señal de alerta:
¡Puedes obtener beneficios como los expertos: descubre los secretos del éxito!**



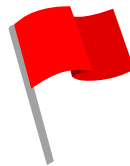
Si la inversión es tan lucrativa, ¿por qué los promotores tienen que ponerse en contacto contigo de forma inesperada? Los promotores que utilizan esta táctica intentan convencerte de que tienen acceso a información privilegiada que solo conocen unos pocos elegidos que, según dicen, están ganando mucho dinero. Si oyes expresiones como "mercados secretos" o "garantías bancarias de primera categoría", sal corriendo con tu chequera, porque los mercados bancarios secretos de primera categoría simplemente no existen.

**Señal de alerta:
"Una gran oportunidad de inversión: ¡tus amigos no pueden estar equivocados!"**



Se sabe que los estafadores se infiltran en las organizaciones y establecen amistad con los miembros para venderles productos de inversión fraudulentos. Su estrategia se basa en la confianza que depositas en tus amigos y en el temor que puedas tener a quedarte atrás económicamente en comparación con ellos. Ten cuidado con este astuto factor de codicia, ya que los estafadores frecuentemente reparten beneficios entre los primeros inversores, quienes, sin saberlo, convencen a otros para que se unan a la iniciativa.

**Señal de alerta:
"Puedes confiar en mí - tengo credenciales y una gran experiencia"**



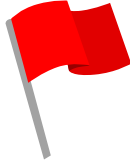
La verdad es que la credibilidad se puede exagerar y falsificar. Si el promotor es legítimo, no debería tener ningún inconveniente en que usted compruebe sus antecedentes. Tómese el tiempo necesario para verificar la autenticidad de los títulos académicos y la experiencia de la persona poniéndose en contacto con la organización que expidió los títulos. Y lo más importante: póngase en contacto con el regulador de valores de su estado o provincia para comprobar si la persona está registrada para vender inversiones y no tiene antecedentes disciplinarios.



Arizona Corporation Commission - Securities Division (División de Valores)
602-542-0662 SecuritiesDiv@azcc.gov

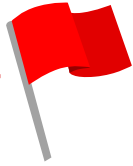
Red Flags to know before investing

Red Flag:
"This investment has guaranteed high returns - no risk!"



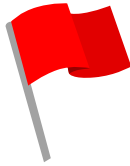
There's no such thing - the higher the returns, the higher the risk. This type of sales pitch is often aimed at people who are non-risk takers, particularly those individuals who are on a fixed income or those who are near retirement and are worried about not having a large enough nest egg. Even with legitimate investments, know the risk level you are taking and invest only what you are willing and can afford to lose.

Red Flag:
"There's a shortage - get in before it's too late!"



If a legitimate deal, it'll be there tomorrow. This type of sales pitch is used to create a false sense of urgency, whether it's a limited amount of the investment product or a scarcity of time to invest. Don't feel pressured to make a quick decision. Take your time and talk it over with an objective third party, someone who can check the facts regarding the investment opportunity.

Red Flag:
"This is an offshore investment - tax free!"



You can defer paying taxes, but you can't avoid paying them. This type of deal is often pitched as a secret and is an opportunity you should keep to yourself. Promoters of these investments hope to avoid hard questions from family, friends or financial advisers who might see through the scam. Often, your money will be transferred to overseas locations, making it harder to recover and even harder for the authorities to investigate.

Red Flag:
"You can profit like the experts - get the secrets to success!"



If the investment is so profitable, why do the investment promoters need to contact YOU out of the blue? Promoters utilizing this tactic are trying to convince you that he or she has access to inside information known only to a select few who are said to be making a lot of money. If you hear phrases like "secret markets," "prime bank guarantees," take your checkbook and run because secret prime bank markets simply don't exist.

Red Flag:
"Great investment opportunity - your friends can't be wrong!"



Fraudsters have been known to work their way into organizations and befriend members in order to sell them fraudulent investment products. The pitch relies on the trust you place in your friends and the fear you may have of not keeping up with them financially. Watch out for this sneaky greed factor since fraudsters often pay out profits to early investors who unwittingly convince others to get on the bandwagon.

Red Flag:
"You can trust me—have credentials and extensive experience."



The truth is that credibility can be stretched and faked. If the promoter is legitimate, he or she should have no qualms about your conducting a background check. Take the time to determine if the authenticity of the individual's education and experience requirements by contacting the organization that issued the credential. Most importantly, contact your state or provincial securities regulator to determine if the person is registered to sell investments and does not have a disciplinary history.



Arizona Corporation Commission - Securities Division
602-542-0662 SecuritiesDiv@azcc.gov